

Offene Posten

Outstanding

Diese Seite ist nur verfügbar, wenn Sie die PrestaShop B2B-Funktionen aktiviert haben. Um das zu tun, navigieren Sie zu Voreinstellungen > Kunden und wählen Sie "Ja" bei der Option „Aktiviere B2B-Modus“.

Diese Seite zeigt eine Liste Ihrer Kunden mit offenen Posten. Das heißt die Menge an Geld, für die Kunden Artikel bestellen können, bevor sie tatsächlich zahlen müssen.

Offene Posten aktivieren

Wenn die B2B-Funktion aktiviert (Voreinstellungen> Kunden) ist, werden dem Erstellungsformular für Kunden drei Felder hinzugefügt:

Allowed outstanding amount	<input type="text" value="0.000000"/>	\$
Maximum number of payment days	<input type="text" value="0"/>	
Risk rating	<input type="text" value="None"/>	▼

- Offene Rechnung erlauben. Die Menge des offenen Rechnungsbetrages, der dem Unternehmen erlaubt ist.
- Spätestes Zahlungsziel. Die Anzahl der Tage, die dem Unternehmen zum begleichen von Rechnungen erlaubt ist.
- Ratenzahlung erlauben. Ihre Risiko-Bewertung des Unternehmens: Niedrig, Mittel oder Hoch.

Sie sollten diese Felder für alle professionellen Kunden ausfüllen.

Offene Posten anzeigen

Sobald ein Kunde, dem offene Posten erlaubt sind, etwas in Ihrem Shop kauft, erscheint die Bestellung unter Kunden>Offene Posten. Dadurch können Sie einen Überblick über Ihre aktuell ausstehenden Rechnungen erhalten.

OUTSTANDING							
Invoice	Date	Customer	Company	Risk	Outstanding Allow	Current Outstanding	Invoice
1	03/25/2014	J. DOE	--	--	\$0.00	\$0.00	View